

**PRESS RELEASE EN**

**FruitVegetablesEUROPE asks the EU not to sacrifice the EU Agricultural sector in the negotiations with the UK. It is imperative and urgent that the EU takes into consideration all productive sectors of the European Union equally: Agriculture, Industry and Services.**

"The announced tariffs would make EU exports unfeasible to UK compared to other origins with 0% tariff.

- **UK is the third destination for the EU export, after Germany and France.**
- **EU producers and exporters have spent years opening and consolidating UK's premium market orientated to high quality products where taste, freshness and safety are the main requirements.**
- **Unfortunately, there is no alternative premium market for EU production and the Russian market is still closed.**
- **Future Trade Agreement between the EU-UK should have: a free trade area with customs and regulatory cooperation; No tariffs for EU fruit and Vegetables and swift procedures.**

*Brussels, 14/07/2020.* FruitvegetablesEUROPE has sent a letter to Brexit - Chief negotiator, Michel Barnier, to reiterate EU fruit and vegetables producers deep **concerns regarding the negotiations for a future Trade Agreement between the European Union and the United Kingdom, and particularly, the impact that UK import tariffs will have on the European fruit and vegetables producing/exporting sector.**

In the letter, FruitvegetablesEUROPE recalled that UK left the EU on 31<sup>st</sup> January 2020 and is now in a transition period. During this period the UK effectively remains in the EU's customs union and single market. The British government has made clear that the UK must leave the customs union and single market. At the same time, the UK wants as much access as possible for its goods and services to the EU. Now, negotiations on a trade Agreement between the EU and UK have been proceeding for several months with no real progress. If no trade agreement has been agreed and ratified by the end of the year, then the EU faces the prospect of tariffs on exports to UK.

FruitVegetablesEUROPE considers that **putting tariffs on EU fruit and vegetables would have a catastrophic impact on the EU exporting sector, as UK is the third destination for the EU export, after Germany and France.** Furthermore, EU exporters will have to compete with 3<sup>rd</sup> countries which are exempted from this tariff rate (Mediterranean and southern hemisphere competitors already have preferential agreements signed at 0% tariff rate) and don't meet EU high quality, social, environmental and phytosanitary standards. **EU producers and exporters have spent years opening and consolidating UK's premium market orientated to high quality products where taste, freshness and safety are the main requirements. Unfortunately, there is no alternative premium market for EU production and the Russian market is still closed. In that sense, FruitVegetablesEUROPE reiterates that the future trade relationship between the EU and the UK is crucial for the EU fruit and vegetable sector.**

FruitVegetablesEUROPE asked the EU not to sacrifice the EU Agricultural sector in the negotiations with the UK. It is imperative and urgent that the EU takes into consideration all productive sectors of the European Union equally: Agriculture, Industry and Services.

Therefore, FruitVegetablesEUROPE has called upon the European Commission to actively negotiate to reach an agreement on:

- **the maintenance of a free trade area with customs and regulatory cooperation;**
- **the absence of tariffs for EU fruit and Vegetables.** In the event of no deal by the 31<sup>st</sup> December 2020, a moratorium on the application of tariffs should be applied for EU fruit and vegetables.
- to put in place **swift procedures** so that **import documents could be processed in real time.**

This will allow the flow of EU exports of fresh fruit and vegetables to the UK to be maintained, and will avoid market uncertainty and speculation.

FruitvegetablesEUROPE, as the main EU sectoral Association representing the EU fruit and vegetables producers and exporters, will continue working, vis-à-vis, the European Commission, the European Parliament and the Council to obtain a fair EU-UK trade agreement and to alleviate its negative impact on the fruit and vegetable sector. Furthermore, FruitvegetablesEUROPE will continue promoting the EU fruit and vegetables through its European promotion strategy "*CuTE - Cultivating the Taste of Europe*".

**Juan Marín, President, said:** "The future trade relationship between the EU and the UK is crucial for the EU fruit and vegetable sector. Putting tariffs rate on EU fruit and vegetables would have a catastrophic impact on the EU exporting sector, as UK is the third destination for the EU export, after Germany and France".

**Inmaculada Sanfeliu, Vicepresident FruitVegetablesEUROPE and Director general Spanish Citrus Management Committee,** highlighted: "The announced tariffs of 16% for mandarins, 10% for oranges, and 6% for lemons would make EU exports unfeasible to UK compared to other origins with 0% tariff. The example of the EU citrus sector can be extrapolated to the whole EU fruit and vegetables sector. Therefore, UK's tariffs will have a catastrophic effect on the EU fruit and vegetables exporting sector, as there is no alternative premium market for EU production. Even more, with the Russian market still closed."

**Alba Ridao-Bouloumié, Secretary General, stressed:** "UK is a consolidated market for EU producers and exporters. Currently, there is no alternative market for the EU production. Even more, with the Russian market still closed. Consequently, the EU must guarantee the maintenance of a free trade area with customs and regulatory cooperation with the UK. As well as the absence of tariffs for EU fruit and Vegetables. Furthermore, it would be necessary to establish swift procedures so that export documents could be processed in real time. This will allow the flow of EU exports of fresh fruit and vegetables to the UK to be maintained, and will avoid market uncertainty and speculation."

## NOTA DE PRENSA ES

**FruitVegetablesEUROPE pide a la UE que no sacrifique al sector agrícola de la UE en las negociaciones con el Reino Unido. Es imperativo y urgente que la UE tome en consideración por igual a todos los sectores productivos de la Unión Europea: Agricultura, Industria y Servicios.**

"Los aranceles anunciados harían inviables las exportaciones de la UE al Reino Unido en comparación con otros orígenes con un arancel del 0%.

- El Reino Unido es el tercer destino para la exportación a la UE, después de Alemania y Francia.
- Los productores y exportadores de la UE han pasado años abriendo y consolidando el mercado de primera calidad del Reino Unido orientado a productos de alta calidad en los que el sabor, la frescura y la seguridad son los principales requisitos.
- Desafortunadamente, no hay un mercado premium alternativo para la producción de la UE y el mercado ruso sigue cerrado.
- El futuro Acuerdo Comercial entre la UE y el Reino Unido deberá tener: una zona de libre comercio con cooperación aduanera y reglamentaria; ausencia de aranceles para las frutas y hortalizas de la UE y procedimientos rápidos.

*Bruselas, 14/07/2020.* FruitVegetablesEUROPE ha enviado una carta al negociador jefe del Brexit, Michel Barnier, para reiterar **la profunda preocupación de los productores de frutas y hortalizas de la UE por las negociaciones para un futuro Acuerdo Comercial entre la Unión Europea y el Reino Unido, y en particular por el impacto que los aranceles de importación del Reino Unido tendrán en el sector de la producción y exportación de frutas y hortalizas en Europa.**

En la carta, FruitVegetablesEUROPE recordó que el Reino Unido abandonó la UE el 31 de enero de 2020 y que ahora se encuentra en un período de transición. Durante este período, el Reino Unido sigue formando parte de la unión aduanera y del mercado único de la UE. El gobierno británico ha dejado claro que el Reino Unido debe abandonar la unión aduanera y el mercado único. Al mismo tiempo, el Reino Unido quiere el mayor acceso posible a sus bienes y servicios a la UE. Las negociaciones sobre un acuerdo comercial entre la UE y el Reino Unido han estado en marcha durante varios meses sin avances reales. Si no se ha acordado ni ratificado ningún acuerdo comercial para finales de año, entonces la UE se enfrenta la perspectiva de aranceles a las exportaciones al Reino Unido.

FruitVegetablesEUROPE considera que la aplicación de **un arancel a las frutas y hortalizas de la UE tendría un impacto catastrófico en el sector exportador de la UE, ya que el Reino Unido es el tercer destino de la exportación de la UE**, después de Alemania y Francia. Además, los exportadores de la UE tendrán que competir con terceros países que están exentos de ese arancel (los competidores del Mediterráneo y del hemisferio sur ya tienen acuerdos preferenciales firmados a un tipo arancelario del 0 %).y no cumplen las altas normas comunitarias de calidad, sociales, medioambientales y fitosanitarias. **Los productores y exportadores de la UE han pasado años abriendo y consolidando el mercado premium del Reino Unido orientado a productos de alta calidad en los que el sabor, la frescura y la seguridad son los principales**

**requisitos. Lamentablemente, no existe un mercado premium alternativo para la producción de la UE y el mercado ruso sigue cerrado. En ese sentido, FruitVegetablesEUROPE ha reiterado que la futura relación comercial entre la UE y el Reino Unido es crucial para el sector de las frutas y hortalizas de la UE.**

Por ello, FruitVegetablesEUROPE ha pedido a la Comisión Europea que negocie activamente para llegar a un acuerdo sobre:

- **el mantenimiento de una zona de libre comercio con cooperación aduanera y reglamentaria;**
- **la ausencia de aranceles para las frutas y hortalizas de la UE. En caso de que no se haya llegado a un acuerdo antes del 31 de diciembre de 2020, debe aplicarse una moratoria de la aplicación de aranceles a las frutas y hortalizas de la UE.**
- **establecer procedimientos rápidos para que los documentos de importación puedan procesarse en tiempo real.**

Esto permitirá mantener el flujo de las exportaciones de frutas y hortalizas frescas de la UE al Reino Unido y evitará la incertidumbre y la especulación en el mercado.

En su calidad de principal Asociación sectorial de la UE que representa a los productores y exportadores de frutas y hortalizas de la UE, FruitVegetablesEUROPE seguirá trabajando, con la Comisión Europea, el Parlamento Europeo y el Consejo, para obtener un acuerdo comercial justo entre la UE y el Reino Unido y mitigar su impacto negativo en el sector de las frutas y hortalizas. Además, FruitVegetablesEUROPE seguirá promoviendo la producción y consumo de frutas y hortalizas de la UE a través de su estrategia europea de promoción "CuTE - Cultivating the Taste of Europe".

**Juan Marín, presidente,** dijo: "La futura relación comercial entre la UE y el Reino Unido es crucial para el sector de las frutas y hortalizas de la UE. La fijación de un arancel a las frutas y hortalizas de la UE tendría un impacto catastrófico en el sector exportador de la UE, ya que el Reino Unido es el tercer destino de la exportación de la UE, después de Alemania y Francia".

**Inmaculada Sanfeliu, Vicepresidenta de FruitVegetablesEUROPE y Directora del Comité de Gestión de cítricos,** señaló: "Los aranceles anunciados del 16% para las mandarinas, del 10% para las naranjas y del 6% para los limones harían inviables las exportaciones de la UE al Reino Unido en comparación con otros orígenes con un arancel del 0%. El ejemplo del sector de los cítricos de la UE puede extrapolarse a todo el sector de las frutas y hortalizas de la UE. Por lo tanto, los aranceles del Reino Unido tendrán un efecto catastrófico en el sector exportador de frutas y hortalizas de la UE, ya que no existe un mercado premium alternativo para la producción de la UE."

**Alba Ridaó-Bouloumié, Secretaria General,** destacó: "El Reino Unido es un mercado consolidado para los productores y exportadores de la UE. Actualmente, no existe un mercado alternativo para la producción de la UE. Aún más, con el mercado ruso todavía cerrado. En consecuencia, la UE debe garantizar el mantenimiento de una zona de libre comercio con cooperación aduanera y reglamentaria con el Reino Unido. Así como, la ausencia de aranceles para las frutas y hortalizas de la UE. También es necesario establecer procedimientos rápidos para que los documentos de exportación pudieran procesarse en tiempo real. Esto permitirá mantener el flujo de las exportaciones de frutas y hortalizas frescas de la UE al Reino Unido, y evitará la incertidumbre del mercado y la especulación".